



מרכז ניר דובדבני גאה להציג:

המסלול למנהל עסקים התמחות בשיווק ומכירות

ידוץ פוקטי אלס לינווי!

בואו להכיר להבין וליישם את
חוקי המשחק בעולם העסקים המודרני

הדרך שלך להצלחה עסקית



הגיע הזמן להפסיק לתצפת ולעלות על המגרש של הגדולים! מסלול שהותאם במיוחד עבורך

הרמת עסק

עצמאיים שחייבים להרים את העסק שלהם לרמה הבאה - אם יש לך עסק ובכל יום עולה לך הפנטזיה שהוא יגדל ויתפתח כדי לפנות לך זמן לעשות דברים אחרים שרצית, אבל בפועל הוא רק שואב אותך ומנהל אותך ומוציא לך את האנרגיה המסלול הזה מושלם עבורך!

A4 COMPANY להפוך חלום למציאות

נמאס לך להסתפק במועט? נשבר לך לחלום ולקום בבוקר למציאות אחרת? אם יש לך רעיון לעסק ללא תכנית עבודה מסודרת שתביא אותך להצלחה תוך מקסום מכירות וביצועי שיא המסלול הזה מושלם עבורך!

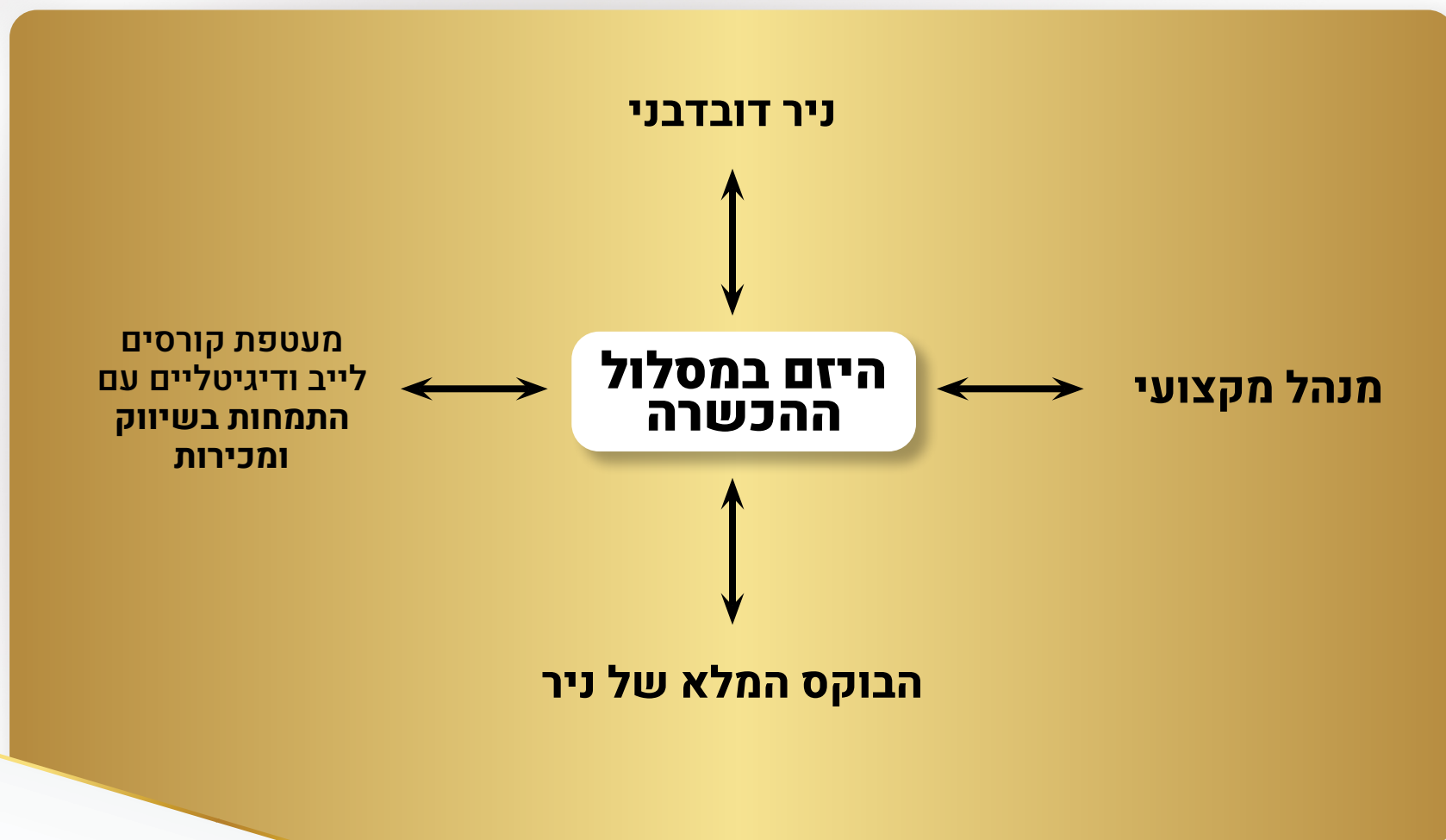
GO NO GO

שכירים ובעלי עסקים שנמצאים בצומת דרכים אם יש לך משרה טובה, עם שכר סביר שמספיק לך לדברים בסיסיים - אבל חשובה לך העצמאות, כי אף אחד לא יקבע את הרווח החודשי שלך או איך ייראה העתיד שלך, וחשוב לך לייצר הכנסה נוספת המסלול הזה מושלם עבורך!

להפוך את המקצוע שלך לעסק

לבעלי מקצוע שרוצים להפוך מקצוע לעסק מניב אם יש לך מקצוע ועדיין לא הפכת אותו לעסק יש לך הזדמנות לקבל את את ארגז הכלים המלא שיניע אותך לבצע את השינוי המיוחל ולהפוך את המקצוע שלך לעסק מניב המסלול הזה מושלם עבורך!

מסלול מנהל עסקים



במשך אמצע מ-15 שנה פובלית אמצע 100 אלף
באלי עסקים אביצור ללא במכירות ועסקים

הדרך להצלחה עסקית היא מסע,
כדי להצליח להוביל אחרים עד המטרה

חייבים לשלב מגוון רחב של כלים:

- + לייצר את החזון העסקי שהכי נכון לעסק
- + לבנות תחזיות עסקיות ומודלים עסקיים
- + לייצר תכנית עסקית
- + להציב יעדים ולהגדיר שלבים ודרכי הגעה אליהם
- + להזרים יותר לידיים לעסק ולפתח מוצרי פרימיום
- + להכפיל ביצועים ולעבוד בתבניות של הצלחה
- + להפוך את העסק למנגנון מצליח שמאפשר לך עצמאות!
- + פשוט למכור הרבה יותר!

ידע לא מביא אותך למטרה ולכן מיד לאחר הטמעת הידע
אנחנו נדאג לאמן אותך על מנת לשנות את דפוסי ההתנהגות שלך.
לאחר שנאמן אותך ונגדיר יעדים והצלחות

אנחנו נלוו אותך כל פרויקט אל פיו.

אני מתחייב לכם!

את המעטפת המלאה להצלחה תקבלו לאורך מסלול ההכשרה.
לאחר שתטמיעו את השיטות, האנרגיה והכלים
אתם תהפכו לאלפא בעסקים!
למכונות משומנות שוברות שיאי מכירות ורווחים.

מעל 100,000 בעלי עסקים ואנשי מכירות שכבר יישמו
את השיטות שפיתחתי מדווחים על מקסום מכירות,
אופטימיזציה עסקית, ושיפור ניכר באיכות החיים.

השאלה - כמה אתם מחוייבים להצלחתכם?



הבוקס המלא של ניר דובדבני

1. ספר "להיות אלפא בעסקים"
2. ספר "בסוף יצא לך ארנב"
3. ספר "המחיר למשתפן"
4. חוברות עבודה לכל הקורסים הדיגיטליים
5. פלנר שנתי - תכנון מדויק להגדרת מטרות והצלחות ברמה השבועית
6. מחברת ועט ממותגים



מסלול הכשרה התמחות בשיווק ומכירות

ידע פרקטי אלס לינוי

מסלול הכשרה מקיף הכולל:

קורסים LIVE

- התמחות במנהל עסקים - מודל אלפא
- התמחות במכירות - מודל כוכב

קורסים דיגיטליים

- (לא) פשוט להיות עסק אלפא
- פשוט למכור הרבה יותר
- ניהול משא ומתן - מודל הפירמידה
- NLP עסקי - מודל אינפיניטי
- פשוט פיננסי - מודל הריץ'רץ'
- פשוט למכור על במה

מפת האלפא להצלחה בעסקים



מסלול מנהל עסקים עם התמחות בשיווק ומכירות

המסלול היחיד בארץ שנותן ארגז כלים מלא ומעשי, 360 מעלות, לכל מה שעסק קטן או בינוני צריך כדי להצליח!

לא עוד תיאוריות ברומו של עולם, רק ת'כלס:

• שיטות עבודה לניהול עסק, ניהול יעדים, ניהול כוח אדם, ניהול זמן.

• תבניות עבודה ליצירת תוכניות שיווק ותוכן לייצור יותר לידים, יותר בקלות, יותר בזול, יותר מהר!

• תמלולים של תסריטי שיחה שעובדים וסוגרים יותר עסקאות – מה להגיד ומה לענות ללקוח בכל שלב של השיחה, בכל פלטפורמה שהיא, ובמקביל: פיתוח שריר המכירות לאורך זמן

המסלול כולל קורס LIVE וקורס דיגיטלי. שני הקורסים מבוססים על מפת האלפא לעסקים.

מפה זו כוללת 10 תחנות שכל עסק חייב לעבור דרכן על מנת להגיע להצלחה עסקית, כאשר סדר הפעולות קובע גם הוא במידה רבה את מידת ההצלחה.

"פשוט להיות עסק אלפא" קורס דיגיטלי

הקורס הדיגיטלי, כולל 70 שיעורים מצולמים וערוכים, המועברים כולם על ידי ניר.

השיעורים מדויקים להפליא ומתייחסים באופן נקודתי לכל שלב במפת האלפא, לכל כלי ולכל מיומנות עסקית. לצד המסע העסקי שהקורס מעביר, הוא מעביר גם מסע התפתחותי של חיזוק האינטליגנציה העסקית, החיבור לעסק והבנת הפוטנציאל הטמון בו. הקורס הדיגיטלי נפתח עבורך עם הרשמתך למסלול, ונותר פתוח לכל החיים. כל שיעור נמשך בממוצע 10 דקות והוא מלווה בקובץ PDF עם אימון אישי-עסקי בנושא הרלוונטי.

מדובר בקורס מקיף באורך של כ-700 דקות צפייה (כ-11 שעות צפייה). הגישה לקורס קלה ונוחה – מחשב/נייד/טאבלט ובאמצעות לינק ייעודי עם שם משתמש וסיסמא אישיים.

"פשוט להיות עסק אלפא" קורס LIVE

הקורס, כולל מעטפת מלאה להכשרה עסקית: כלים פרקטיים ואוניברסליים מתאימים לכל סוג של עסק, קטן כגדול, בכל תחום עיסוק ובכל אזור גיאוגרפי. ובנוסף ניתן ליווי מקצועי להתאמת הכלים לעסק הרלוונטי בין המפגשים.

כל השיעורים מוקלטים והקלטות זמינות לכל החיים.



הלינק מוביל לפלטפורמת הקורסים, שם ניתן לראות את מיפוי כל השיעורים, ולצפות בכל אחד מהם לפי הדגש הנחוץ באותו הרגע. באמצעות לחיצה פשוטה ניתן להוריד ולשמור את הקובץ המצורף לשיעור.

**כך נראים הקורסים
הדיגיטליים שלנו:**

מודל כוכב להצלחה במכירות



מסלול התמחות במכירות

המסלול כולל קורס LIVE וקורס דיגיטלי.
שניהם מבוססים על מודל כוכב המכירות.

מודל זה מורכב מ-5 שלבים, אשר יכולים להתקיים בזה אחר זה ליניארית, או להתקיים בסדר שונה משיחה לשיחה, הכל תלוי בטמפרטורת המכירה הראשונה איתה הגיע הלקוח.

זיהוי טמפרטורת הלקוח, וסגנון התקשורת שלו, תוך התאמת שיחת המכירה כולה לפרמטרים אלה ואחרים, הינו חלק מרכזי ממיומנויות התקשורת והמכירה המתפתחים בקרב בעל העסק במהלך המסלול.

את מודל כוכב המכירות המכירות פיתחתי במטרה לתת מענה למכירות בעולם המודרני.

בהינתן ההיצע הרב והתחרות בכל תחום, בכל אזור גיאוגרפי, ובהתחשב בעובדה שלקוחות היום בודקים ומשווים יותר מבעבר, היה ברור, שלא ניתן עוד להסתפק בשיטות המכירה של פעם.

היה צורך לרענן את השיטות, לחדד את הכלים ולייצר בידול שבא לידי ביטוי גם בשיח המכירה עצמו.

"פשוט למכור יותר" קורס דיגיטלי

הקורס הדיגיטלי, כולל 50 שיעורים המועברים כולם על ידי ניר. השיעורים מדויקים להפליא ומתייחסים באופן נקודתי לכל שלב במודל כוכב, לכל כלי ולכל מיומנות מכירה.

לצד ארגז הכלים המקצועיים המתמלא בתבניות מענה לכל סיטואציה בתוך שיחת/תהליך המכירה, בעל העסק יוצא מהקורס עם שינוי תודעתי ביחס למונח מכירה, ביחס לכסף וביחס לחשיבת השפע המהווה בסיס לחוסן המנטלי הנחוץ להפעלת הכלים המקצועיים האמורים. הקורס הדיגיטלי נפתח עבורך עם הרשמתך למסלול, ונותר פתוח לכל החיים.

כל שיעור נמשך בממוצע 10 דקות והוא מלווה בקובץ PDF עם אימון אישי-מכירות בנושא הרלוונטי.

מדובר בקורס מקיף, הגישה אליו קלה ונוחה – מחשב/נייד/טאבלט באמצעות לינק ייעודי עם שם משתמש וסיסמא אישיים.

הלינק מוביל לפלטפורמת הקורסים, שם ניתן לראות את מיפוי כל השיעורים, ולצפות בכל אחד מהם לפי הדגש הנחוץ באותו הרגע. באמצעות לחיצה פשוטה ניתן להוריד ולשמור את הקובץ המצורף לשיעור.

"פשוט למכור יותר" קורס LIVE

הקורס, כולל מעטפת מלאה להכשרה במכירות: כלים פרקטיים ואוניברסליים, המתאימים לכל סוג מכירה, של כל מוצר / שירות, בכל עסק, קטן כגדול, בכל תחום עיסוק ובכל אזור גיאוגרפי.

בנוסף, מתקיימים מפגשי ליווי מקצועי של מאמן מכירות מוסמך בשיטת כוכב להצלחה במכירות, לטובת מענה לשאלות מקצועיות העולות מהשטח

כל השיעורים מוקלטים וההקלטות זמינות עבורך לכל החיים.

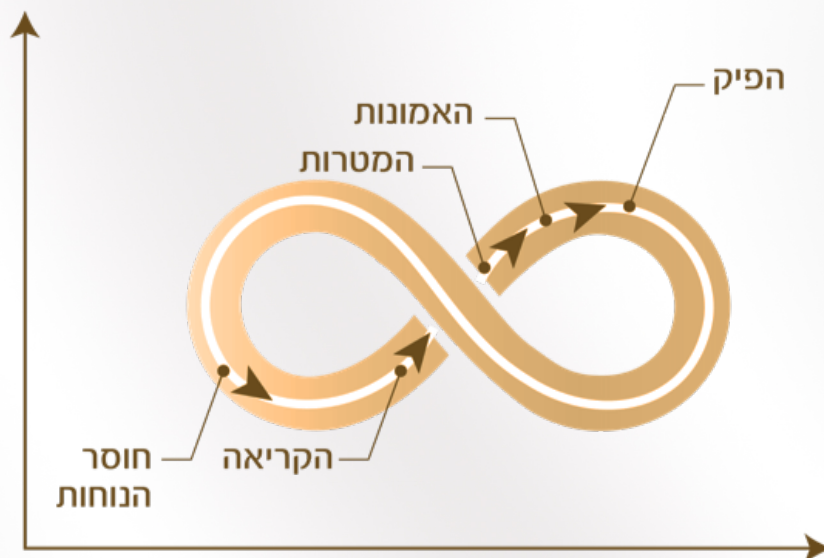
קורס דיגיטלי

הקורס כולל 31 שיעורים בהם ניר דובדבני עובר על כל מפת האלפא לעסקים ומיטל דובדבני מור מנתחת את החסמים של בעלי עסקים ביישום השיטה לפי עקרונות ה NLP.

מפת האלפא לעסקים מראה שלב אחר שלב מה צריך לעשות בעסק כדי לבנות מנגנון לביצועי שיא שלא דורשים נוכחות מלאה של בעל העסק בשטח. במקביל, שיטות ה- NLP מסייעות להתגבר על חסמים ותקיעות שבעלי עסקים נתקלים בהן ביום ביום ומשלימות את מפת האלפא.

בכל שיעור ניר מוביל את התמה העסקית ומיטל מייצרת השלכה דרך עולמות NLP על דפוסי התנהגות וחסמים שכיחים וכיצד ניתן לעבוד למוד עשייה.

תכלית הקורס היא להעלות למודע את החסמים שמפריעים לך בדרך ולהטמיע שיטות עבודה מוצלחות יותר להובלת העסק להצלחה הרצויה ולשינוי המבוקש בחיים שלך.



קורס NLP עסקי

מודעות > שחרור > יישום

"אם תהיו מודעים לזה, תוכלו להיות משוחררים מזה, השאלה מה תעשו עם זה?"

פתרונות פרקטיים עסקיים למעצורים מנטאליים ולמימוש פוטנציאל עסקי באמצעות שינוי דפוסי חשיבה.

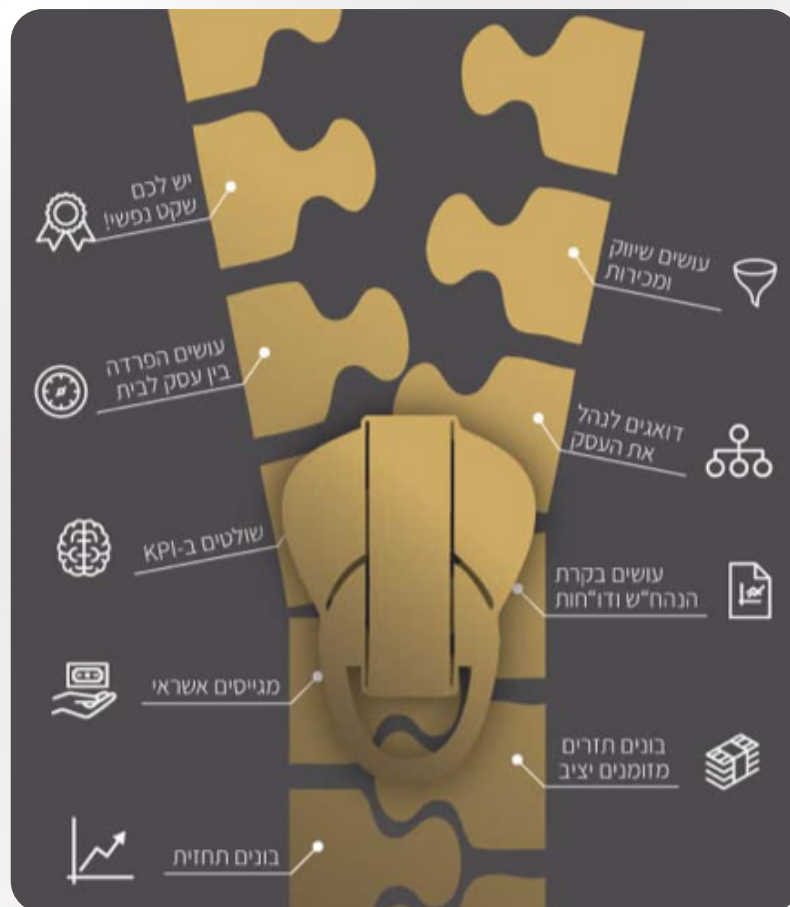
מודל אינפיניטי מייצר התאמה בין המנגנונים החיצוניים שנבנים בעסק, לבין המנגנון המנטלי הפנימי שקובע את מידת מימוש הפוטנציאל האישי והעסקי שלנו.

באמצעות מודל זה ניתן לזהות את הפער בין המשאבים הזמינים לנו לבין אלו הנדרשים לצורך הקמת וניהול העסק שאנחנו רוצים.

לאחר שלב הזיהוי מגיע שלב האימון, עדכון ומתיחת המנגנון, שינוי הרגלים אוטומטים באמצעות שינויים בדפוסי החשיבה וההתנהגות, ויצאה לתוכנית עבודה מעשית וממודלת.

שילוב מנצח בין שיטת האלפא לעסקים לאימון NLP יוצר את הקורס האולטימטיבי המועבר על ידי שני המנטורים המובילים בתחומם!

מודל ריץ' רץ' להצלחה פיננסית



פשוט פיננסי

קורס דיגיטלי בשיתוף המומחה לפיננסים קובי מיכלין, מחברת שחקים. במהלך הקורס נלמד איך לתכנן תכנית שנתית, איך לרקום תכנית שיווק, איך לבנות תמחור מוצרים נכון, איך לייצר מסלולים בעסק, איך לדעת מתי העסק בשל לגדול, איך להגדיל את העסק בצורה בטוחה, איך לזהות שיתופי פעולה טובים, איך לבנות ספר נהלים ברור, איך לברור את החזון שלך ועוד נושאים שחייבים לדעת!

קורס הפיננסים בנוי מ-37 שיעורים ממוקדים ופרקטיים. לקורס מצורפת חוברת הטמעה המכירה את הנקודות המרכזיות מתוך הקורס הדיגיטלי וגם הרחבות ודוגמאות, ויעזרו לכם להבין ולהטמיע את התכנים על הצד הטוב ביותר.

לצד השיעורים נוצרו שאלות אימוניות שיעזרו לכם להתפקס ולתרגל את החומרים.

השילוב הזה נועד במטרה להגביר את סיכויי הצלחתכם בהטמעת הידע האיכותי שיש בקורס.

הקורס בנוי מ- 40 שיעורים דיגיטליים הכוללים תרגולים ובחנים אשר מדמים סימולציה אמיתית.

במהלך הקורס תקבלו היכרות וכלים לשליטה בחוקי המשחק החדשים בעולם העסקים והמכירות, פיתוח יכולות משא ומתן שיביאו אותך לביצועי שיא בעידן החדש וכמובן טקטיקות מעולם ה-NLP לשליטה בסיטואציה מורכבת בתהליך משא ומתן.

מודל פירמידה וניהול משא ומתן ושיחות מורכבות



קורס ניהול משא ומתן קורס דיגיטלי

חוקי המשחק השתנו!
בעידן החדש נדרשים מאיתנו כישורים אחרים לשליטה מלאה וניהול תהליכי משא ומתן ושיחות מורכבות.

הקורונה האיצה שיח אחר בעולם העסקים והמכירות. אנשים קונים היום ברגש גבוה או שהם קונים כשאין להם ברירה.

התקדמנו לדור בו תהליך משא ומתן הולך ותופס חלק הרבה יותר משמעותי בעולם העסקי, ואנחנו צריכים לקבל את הכלים להתמודד בו.

בעולם המודרני, החלטות חשובות מתקבלות דרך מיילים, זום ואפילו בוואטסאפ.
זו מציאות אשר דורשת מאיתנו מיומנות ויכולת רגשית גבוהה מאי פעם. יזמים, אנשי עסקים ואנשי מכירות של פעם לא מצליחים בשיטות המסורתיות.

בדור החדש, כולנו נדרשים לסט כלים חדש מותאם למציאות החדשה, שתתקבע אצלינו כנורמה. וזה בדיוק מה שעשיתי עבורכם בקורס הזה.

לקחתי את כל הסטים של ההתנהגות החדשה בעידן שלנו ועטפתי את הכל, לקורס דיגיטלי מטורף, יחיד מסוגו, במטרה לשכלל את יכולות המכירה שלך במציאות החדשה שנוצרה ולהתחיל לנהל משא ומתן ושיחות מורכבות, במקום להתנהל.

מרכז ניר דובדבני

הוקם מתוך חזון לשמש כמרכז להתפתחות אישית ועסקית.

הצבנו לעצמנו מטרה למצות את הפוטנציאל הקיים בכול אדם או ארגון, בחיים ובעסקים, להביא לידי ביטוי את היכולות הטמונות בדרך הנכונה ובצורה החווייתית ביותר בכדי להטמיע תהליכים עבור תוצאות ארוכות טווח.

אנחנו בטוחים שניתן לסייע לארגונים לחזק את מעמדם בתנאי סביבה תחרותית באמצעות השקעה במשאב החשוב ביותר, בעל הפוטנציאל הגדול ביותר להעלאת רווחיותו של הארגון – האדם!

**כל אדם יכול לחיות בעצמאות מלאה ולשמור
על ביצועי שיא תוך מימוש הפוטנציאל המלא שלכם.**

תודה על הזכות להפיץ תורת חיים של תשוקה, מכירות וביצועי שיא!

ניר דובדבני,





עקבו אחרינו
לקבלת תוכן עוצמתי
להתפתחות אישית ועסקים



צרו איתנו קשר
לפרטים נוספים ושיחה עם יועץ ללא חיוב
*8406 או 077-5015121 📞
054-607-1767 📞
OFFICE@RND.ORG.IL ✉

מרכז ניר דובדבני
יהודה לייב פינסקר 70, פ"ת קומה 1
בוויז - ניר דובדבני מרכז יזמות 🗺
(חניה בשפע באזור)